Date: 22nd February, 2023

Career Guidance Notice

PROFESSION GUIDE 70% पेशेवरों को नई नौकरी खोजने में इससे मदद मिली

करिअर ग्रोथ के लिए बेहतर नेटवर्किंग जरूरी, नई जॉब के लिए खुलते हैं अवसर

नेटवर्किंग अब करिअर के लिए बहत जरूरी हो गई है। पेस्केल की एक रिपोर्ट के अनुसार 70% पेशेवरों को नई जॉब पाने में नेटवर्किंग ने मदद दी। लिंक्डइन के एक सर्वे में 80% प्रोफेशनल्स ने माना कि नेटवर्किंग उनकी करिअर ग्रोथ में मदद करती है। प्रोफेशनल नेटवर्किंग का मतलब है साथी प्रोफेशनल्स के साथ फायदेमंद कनेक्शंस बनाना। इससे आपके कॉन्फिडेंस में तो वृद्धि होती ही है साथ ही आपका नॉलेज लेवल भी बढता है। प्रोफेशनल नेटवर्किंग साधारण मीटिंग से इसलिए अलग है क्योंकि नेटवर्किंग में जरूरी कनेक्शंस बनाने पर जोर दिया जाता है। जबकि मीटिंग में सिर्फ काम के बारे में चर्चा होती है। नेटवर्किंग के जिरए जॉब के नए रास्ते भी खुलते चले जाते हैं। हार्वर्ड बिजनेस रिव्यू के अनुसार 95% प्रोफेशनल्स का मानना है कि लंबे समय तक चलने वाले बिजनेस रिलेशन के लिए नेटवर्किंग महत्वपूर्ण है। प्रोफेशनल नेटवर्किंग तीन तरह की होती है। इसमें पहली है ऑपरेशनल नेटवर्किंग, दूसरी है पर्सनल नेटवर्किंग और तीसरी है स्ट्रैटेजिक नेटवर्किंग। ऑपरेशनल नेटवर्किंग का अर्थ है अपने सहकर्मियों के साथ मजबूत रिश्ते बनाना। पर्सनल नेटवर्किंग में दूसरे संस्थानों के प्रोफेशनल्स के साथ अपने रिश्ते मजबत करना शामिल है। स्टैटेजिक नेटवर्किंग में दोनों तरह की नेटवर्किंग आती है। पेशेवर अपनी जरूरत के अनुसार तीनों तरह की नेटवर्किंग का इस्तेमाल कर सकते हैं।

इससे आपकी अधिक विश्वसनीय और ईमानदार छवि बनती है



नेटवर्किंग आपकी प्रतिष्ठा बनाने में मदद करती है। यह आपको खुंद को एक विश्वसनीय, सहायक, विचारशील और एक जानकार पेशेवर के रूप में स्थापित करने में मदद करती है। इससे आपको करिअर के दूसरे अवसर हासिल करने में भी मदद मिलती है। आप जितने ज्यादा नेटवर्किंग इवेंट्स में भाग लेते हैं। अगर आप कोई नई जॉब ढूंढ़ रहे हैं तो यह आपको करिअर के नए अवसर प्रदान करती है। अपने बारे में हमेशा सही जानकारी दें, इससे भी आप अधिक विश्वसनीय और ईमानदार प्रतीत होंग।

प्रोफेशनल कॉन्फ्रेंस में बनाएं कनेक्शंस

नेटवर्किंग आपका एक मजबूत सपोर्ट नेटवर्क बनाने में मदद करती है। जॉब में कोई दिक्कत आने पर आपका सपोर्ट नेटवर्क आपके बहुत काम आता है। ऐसे में इसे मजबूत करना बहुत जरूरी है। इसकी मदद से आप अपने उत्पादों और सेवाओं की जानकारी दे सकते हैं। इससे आपका कस्टमर बेस भी मजबूत होता है। बिजनेस वर्ल्ड लगातार बदल रहा है, ऐसे में नेटवर्किंग से आप लेटेस्ट इंडस्ट्री ट्रेंड्स से अपडेटेड रहते हैं। साथ ही आपको दूसरे प्रोफेशनल्स से सलाह भी मिलती है जो आपको करिअर में आगे काम आती है। इसके अलावा आपको अपने प्रतियोगी के बारे में भी जानने का मौका मिलता है। अगर आपका नेटवर्क छोटा है तो प्रोफेशनल कॉन्फ्रेंस में भाग लीजिए और इंडस्ट्री लीडर्स से मिलिए।

इस तरह करें बेहतर नेटवर्किंग

नेटवर्किंग के जिए आप सफल लीडर्स से जुड़ पाते हैं और इससे आप उन्हें अपनी पेशेवर काबिलयत के बारे में बता सकते हैं। बेहतर नेटवर्किंग के लिए सही लोगों से संपर्क बनाइए। ऐसे प्रोफेशनल्स से मजबूत कनेक्शंस बनाइए जो आपके और आपकी कंपनी की ग्रोथ के लिए जरूरी हैं। आगे भी उनसे समय-समय पर संपर्क करते रहें क्योंकि प्रोफेशनल रिलेशनशिप भी पर्सनल रिलेशनशिप की तरह ही है। इसके लिए आप उन्हें मैसेज या इंमेल भेज सकते हैं। सोशल मीडिया पर अपनी मौजूदगी को बेहतर बनाइए। जितना हो सके नेटवर्किंग इवेंट्स में भाग लें और अपना प्रोफेशनल नेटवर्क बढ़ाएं।

Regards,